



Auto Orbis' salgsguide

- 5 trin til en tryk bilhandel

Det er lettere end nogensinde at sælge din bil selv. Betaling og omregistrering kan ske med det samme, og du kan oprette annoncer på få minutter på vores app eller på auto-orbis.dk

Her får du 5 tips til den perfekte handel - helt uden ubehagelige overraskelser.

Du finder Auto Orbis' slutseddel bagerst i dette dokument. Slutsedlen lever op til gældende regler og sikrer, at du husker de nødvendige detaljer i handlen.

1. Prissætning
 2. Klargøring
 3. Annoncering
 4. Henvendelser og fremvisning
 5. Betaling og overdragelse
- + Auto Orbis' slutseddel

Prissætning

Ud over farve, stand, km, ekstraudstyr og mærket på din bil, er der andre ting som fx aktuel efterspørgsel på model og bilmærke samt afgiftsændringer, der kan påvirke prisen på din bil.

Hvis du er i tvivl om, hvad din bil skal koste, kan du søge på Auto Orbis' vurderingsværktøj og foretage justeringer på baggrund af din søgning. Vores værktøj viser, hvor mange af samme bil, der er til salg i øjeblikket her hos Auto Orbis.

1. Slå din bil op og se de andre biler på: [www. auto-orbis.dk](http://www.auto-orbis.dk)

Ekstraudstyr er lækkert, men det er ikke altid med til at gøre bilen meget dyrere. Til gengæld kan det gøre den meget mere salgbar end biler af samme model, årgang og mærke, der ikke har samme udstyrspakke.

Du skal vide, at når du sælger bilen som privatperson, er du ikke omfattet af Købelovens regler om forbrugerkøb. Derfor skal du ikke give to års reklamationsret, sådan som bilforhandlerne skal. Fritagelsen betyder dog også, at købere normalt vil forvente at få bilen lidt billigere, så husk at have det med i overvejelserne, når du sætter prisen på din bil.

OBS!

Der er forskel på købere. Nogle vil gerne handle om prisen, mens andre forestiller sig, at prisen er fast. Så angiv tydeligt i din annonce, om du er villig til at forhandle om prisen og ønsker et reelt bud, eller om prisen er fast. Så undgår du misforståelser.

Klargøring

Inden din bil er klar til salg, er det vigtigt, at du har sikret dig, at du har de rigtige dokumenter og oplysninger på bilen.

Det er ligeledes vigtigt, at du har taget nogle gode billeder af bilen, der viser dens bedste sider og samtidig er ærlige. Der findes ikke noget værre end skuffede købere, der får sig en grim overraskelse, når den lille ridse i virkeligheden er en stor grim rustbule.

Vi anbefaler, at du gør følgende, inden du skriver annoncen:

1. Find bilens registreringsattest

Attesten består af del 1 og 2. Begge dele er nødvendige for, at bilen kan omregistreres ved salg. Kan du ikke finde begge dele, kan en ny bestilles på skat.dk.

2. Find eventuelle vigtige kvitteringer i forhold til skader, reparationer eller ekstraudstyr.

Det er en rigtig god ide at du kan dokumentere investeringer i særligt ekstraudstyr eller større/vigtige reparationer.

3. Rengør og fotografer bilen, så din annonce tager sig bedst muligt ud.

Gode billeder er vigtige, når du skal fange køberens opmærksomhed. Sørg for, at bilen er ren og ryddelig. En beskidt bil har færre købere.

Find en rolig baggrund uden rod og detaljer og med nok plads til, at hele bilen kan være i søgeren på kameraet. Gå lidt ned i knæ, når billederne skal tages og sørg for at knipse løs, så du har noget at vælge imellem. Tag gerne billeder af udstyr, der er særligt i din bil - for eksempel varme i rattet, navigation eller adaptiv fartpilot. Følgende vinkler plejer at give gode et godt overblik over bilen:

1. Skråt forfra med hjulene drejet så fælgen vender mod kameraet
2. Fra siden
3. Skråt bagfra, så man ser modsatte side bilen end på sidebilledet
4. Instrumentbordet (husk at justere rat og ventilationsdyser lige)
5. Forsæder
6. Bagsæde
7. Bagagerum
8. Specielt udstyr eller servicebog med stempler

OBS!

Du kan sagtens tage billederne af bilen med din mobiltelefon. Langt de fleste smartphones har i dag kameraer, som fint kan matche den nødvendige billedkvalitet til en bilannonce. Samtidig er det både nemt og hurtigt at få billederne fra telefonen til din annonce.

Annoncering

Nu er du klar til at oprette din annonce. Hvis du har taget billederne med din mobiltelefon er det absolut nemmeste at åbne eller downloade vores app, som gør det rigtig nemt at starte en annonce og tilføje billederne. Bare rolig, når først du har lagt billederne ind, kan du fint skifte til PC eller tablet, hvis du synes, det er nemmere, når du skal til at skrive teksten. Du kan også fint fortsætte på mobilen.

Er der noget, du har været særligt glad for ved bilen, så sørg for at få det med i teksten. Det er den, sammen med billederne, der skal fange købernes interesse.

1. Start din annonce ved at søge på Auto Orbis eller gå ind på www.auto-orbis.dk og klik på "Sælg din bil"

Uanset om du bruger vores app eller hjemmesiden vil du blive hjulpet gennem processen med oprettelsen af din bil.

2. Skriv den rigtige tekst

Rigtig meget af indholdet til din annonce kan vi hjælpe dig med ud fra bilens nummerplade og enkle valgmuligheder. Men en god beskrivelse af bilen skaber større troværdighed og øger sandsynligheden for, at interesserede købere kan finde den i en fritekstsøgning. Er der væsentlige fejl på bilen, skal det med - og det samme skal din fortælling om, hvorfor det fx er en perfekt bil nr. 2 eller lignende.

3. Publicér og overvåg din annonce

Selv verdens bedste annonce er ikke altid nok til at trække købere til. Det kan være fordi markedet simpelthen ikke er særligt stort, eller at andre sælgere har sat prisen lavere end dig. Her må du overveje, om du vil underbyde, eller du vil vente, til de andre biler er solgt. Derfor anbefaler vi, at du følger med i antal visninger og evt. overvejer prisjusteringer eller en ny beskrivelse, hvis du ikke er helt tilfreds med antallet af henvendelser.

Henvendelser & fremvisning

Hvordan gør du det rigtige, når det handler om at besvare henvendelser og fremvise din bil?

Det kan være rigtig svært at navigere i. Selv om det sker meget sjældent i Danmark, er der uærlige købere derude, og dem vil du helst være fri for. Vi har samlet nogle gode råd nedenfor, så du kan sikre dig selv bedst muligt:

- **Undlad at svare på henvendelser fra udenlandske telefonnumre**
Med mindre du sælger en ultrasjælden bil, er det ret usandsynligt, at du vil få henvendelser fra udlandet. Danske biler er ikke særligt attraktive på grund af afgiften og derfor vil langt de fleste udenlandske købere holde sig langt væk.
- **Vær mistænksom, hvis ikke køber ønsker at se bilen personligt**
En del svindel indbefatter, at bilen skal sendes til udlandet og inkluderer ofte falske kvitteringer på pengeoverførsler via PayPal eller lign. I sådanne tilfælde er der større sandsynlighed for, at du bliver snydt, end at du rent faktisk ender med en god handel.
- **Brug din mavefornemmelse og vores kundeservice**
Bliver du i tvivl om en kundes henvendelse, kan du altid tage fat i vores kundeservice. Vi har ansat eksperter, der kan hjælpe dig med at hitte rede i, hvad der er reelle henvendelser, og hvad der ikke er.

Du skal desuden være opmærksom på et par ting, når først køberen har vist oprigtig interesse og gerne vil prøvekøre bilen. Sørg for at bilen er ren og ryddelig - en ren bil kører bare bedre, det ved vi alle.

Vil du være sikker på, at din bil og køberen vender tilbage til dig efter prøveturen, kan du selv køre med. Det er helt normal kutyme. Under alle omstændigheder bør du sikre dig et billede af købers (gyldige) kørekort og vedkommendes sygesikringsbevis. Så har du bevis på købers identitet og adresse.

Føler du dig på nogen måde utryk, kan du arrangere, at prøveturen foregår fra en anden adresse end din hjemmeadresse og bede en ven tage med på prøveturen.

OBS!

Som ejer er det dit ansvar at tjekke, at køber har et gyldigt kørekort. Skulle der ske skader under prøve kørslen kan det påvirke dine fremtidige forsikringsvilkår - og så skal du vide, at betaling af selvrisko for evt. skader skal betales af dig, så længe du er ejer af bilen.

Betaling og overdragelse

I dag gennemføres langt de fleste private bilhandlervia en straksoverførsel, hvilket stort set alle netbanker understøtter. På den måde kan du som sælger se pengene gå ind på din konto samtidig med, at du overdrager nøglerne. Vi anbefaler, at du griber selve handlen an som følger:

1. Sørg for at have styr på relevante dokumenter m.m.

Registreringsattest (Del I og II), samtlige nøgler, servicebog og andre genstande eller papirer, der hører til bilen. Mind samtidig køber om, at han/hun bør medbringe Nem-ID, gyldigt kørekort, sygesikringsbevis og eventuel bærbar computer, hvis vedkommende vil benytte sin egen til pengeoverførsel.

2. I gennemgår sammen servicebog og slutseddel

Brug evt. Auto Orbis slutseddel (findes nederst i guiden) for at være sikker på du husker alt og sørg for at skrive evt. særlige aftaler i kommentarfeltet på slutsedlen. Som sælger bør du desuden sikre dig, at det fremgår tydeligt, at bilen sælges som prøvet og beset, med mindre du er klar til at påtage dig mere ansvar end nødvendigt. Når begge parter er enige om indholdet, kan I underskrive aftalen. Har I mulighed for at tage en kopi kan I nøjes med ét eksemplar. Ellers må I udfylde og underskrive to eksemplarer.

3. Overfør købesummen

Lad køber logge på sin netbank via sin telefon, medbragte laptop eller en computer, du stiller til rådighed og foretage en straksoverførsel af pengene. Kontrollér herefter at pengene er korrekt overført i din egen netbank. Vi anbefaler ikke kontanter, kreditkort eller andre betalingsformer, da de som regel involverer større risiko for svindel.

4. Omregistrer bilen

Normalt har køber tre uger til at omregistrere bilen, men vi anbefaler, at I ordner omregistreringen med det samme. Det klares ved, at køber via en computer besøger skat.dk. Under menupunktet >motor< følger køber vejledningen til privat ejerskifte. Selve processen kræver blot Nem-ID og del I og II af bilens registreringsattest og er overstået på mindre end 5 minutter.

5. Ønsk køber tillykke og find din næste drømmebil

Nu kan du ønske køber tillykke med sin nye bil og overdrage nøgler og andet habengut. Du kan jo altid kigge forbi auto-orbis.dk og finde din næste drømmebil - nu hvor du har lidt penge på lommen.

OBS!

Acceptér aldrig betalingsformer, du ikke kender, og stol kun på, at du har modtaget penge, hvis du kan se dem, når du et logget ind på din netbank.

Auto Orbis' slutseddel

- Få en tryk privathandel

Sælger

Navn:

Adresse:

Postnummer & by:

CPR-nummer:

Telefonnummer:

Køber

Navn:

Adresse:

Postnummer & by:

CPR-nummer:

Telefonnummer:

Bilens stamdata

Mærke/model/type:

Stelnummer:

Nummerplade:

Modelårgang:

Sidst synet:

Første indregistreringsdato:

Farve:

Antal km (kilometertæller)

Afregning

Købesum kr. (beløb som tal):

Købesum kr. (beløb med bogstaver):

Er der restgæld eller andre hæftelser i køretøjet?:

 Ja Nej Ved ikke

Overtagelsesdag (dag/måned/år):

Betalingsmiddel:

 Straksoverførsel Andet

Angiv betalingsmiddel hvis "Andet" ovenfor:

Sælger oplyser om bilen

| | |
|--|--|
| Har motor været skiftet: | Hvis ja, med: |
| <input type="checkbox"/> Ja <input type="checkbox"/> Nej <input type="checkbox"/> Ved ikke | <input type="checkbox"/> Ja <input type="checkbox"/> Nej <input type="checkbox"/> Ved ikke |
| | Antal km før evt. udskiftning: |
| | <input type="text"/> |
| Er tandrem skiftet: | Hvis ja, hvad var km-tal: |
| <input type="checkbox"/> Ja <input type="checkbox"/> Nej <input type="checkbox"/> Ved ikke | <input type="text"/> |
| Tidligere anvendelse af bilen: | Hvis andet, angiv venligst hvad: |
| <input type="checkbox"/> Ja <input type="checkbox"/> Nej <input type="checkbox"/> Ved ikke | <input type="text"/> |
| Er der fortsat fabriksgaranti: | Hvis ja, hvornår udløber den (måned/år): |
| <input type="checkbox"/> Ja <input type="checkbox"/> Nej <input type="checkbox"/> Ved ikke | <input type="text"/> |
| Er der fortsat lakgaranti: | Hvis ja, hvornår udløber den (måned/år): |
| <input type="checkbox"/> Ja <input type="checkbox"/> Nej <input type="checkbox"/> Ved ikke | <input type="text"/> |
| Er der foretaget undervognsbehandling: | Hvis ja, hvem & hvornår (måned/år): |
| <input type="checkbox"/> Ja <input type="checkbox"/> Nej <input type="checkbox"/> Ved ikke | <input type="text"/> |
| Medfølger servicebog, der dokumenterer regelmæssige eftersyn: | Hvis nej, hvorfor ikke: |
| <input type="checkbox"/> Ja <input type="checkbox"/> Nej <input type="checkbox"/> Ved ikke | <input type="text"/> |
| Har bilen haft større skader: | Hvis ja, medfølger kopi af værkstedsfaktura/taksatorrapport: |
| <input type="checkbox"/> Ja <input type="checkbox"/> Nej <input type="checkbox"/> Ved ikke | <input type="checkbox"/> Ja <input type="checkbox"/> Nej |

Omregistrering/Afmelding

Sidste synsdato (dag/måned/år)

Omregistrering:

Online via skat.dk ved overdragelse Sælger indleverer pladerne Køber omregistrerer/afmelder inden 3 uger

Forsikring

Køber skal selv have tegnet forsikring. Dog dækker sælges forsikring køber indtil 3 uger efter overtagelse.

| | |
|--|-------------------------------|
| Sælgers dækning: | Sælgers selskab og policenr.: |
| <input type="checkbox"/> Ansvar <input type="checkbox"/> Kasko | <input type="text"/> |

Overtagelse

| | |
|--|--|
| Bilen sælges som prøvet og beset: | Hvis nej, foreligger der skriftlig aftale om andre vilkår: |
| <input type="checkbox"/> Ja <input type="checkbox"/> Nej | <input type="checkbox"/> Ja |

Andet

Særlige aftaler om medfølgende reservedele, løsdele m.v.:

Handlen indgået

Sælger

Sted:

Dato (dag/måned/år):

Underskrift:

Køber

Sted:

Dato (dag/måned/år):

Underskrift:

Kvittering for modtagelse af købesum

Købesum kr. (beløb som tal)

Sælgers underskrift:

Dato (dag/måned/år):

Sted:
